



ZIGPOS GmbH: Sales-Manager (m/w/d) für stark wachsendes RTLS-Unternehmen in Voll- oder Teilzeit

Arbeitsort: Räcknitzhöhe 35A, 01217 Dresden

Einstellungstermin: nächstmöglich

Wer wir sind ZIGPOS ist Experte und führendes Unternehmen im Bereich der Echtzeit-Lokalisierung. Wir sind in den unterschiedlichsten Branchen tätig, von Automotive bis hin zum Gesundheits- und Medizinsektor. Unser Ziel ist es, Echtzeitlokalisierung für jeden nutzbar zu machen. Durch unsere Technologie werden Prozesse effizienter, Kosten gesenkt, Ressourcen geschont und Grundlagen für gesundes Wachstum geschaffen. Angefangen hat ZIGPOS als Vision zweier HTW-Studierender im Jahr 2011. Seitdem sind wir zu einem 35-köpfigen starken Team herangewachsen, welches viele Projekte im In- und Ausland betreut. Das Ingenieurteam forscht mit internationalen Partnern in EU-Projekten. Innovation und Weiterentwicklung wird sowohl in unserer Technologie als auch im gesamten Unternehmen gelebt und vorangetrieben. Deine Rolle bei uns Wir suchen einen Mitarbeitenden, welcher sich gern mit der technischen Seite von Echtzeit-Lokalisierung auseinandersetzt und gleichzeitig Freude daran hat, dies einem breiten Spektrum an Kunden darzustellen. Aufgaben: - Gemeinsam mit dem Team definierst und strukturierst du unsere Marketing- und Vertriebsprozesse - Du übernimmst die bestehende Sales-Pipeline, generierst und qualifizierst Leads und führst diese bis zum Abschluss. Dabei nutzt du dein eigenes und unser bestehendes Kontakt-, Partner- und Mentoren-Netzwerk und entwickelst weitere Vertriebskanäle und -strategien - Du trägst die Verantwortung für die Erreichung der Vertriebsziele - Du begleitest die Erweiterung unseres Geschäftsmodells und Portfolios durch kontinuierliche Beobachtung des Marktes und Identifikation potenzieller Themen und Trends. - Du unterstützt die Implementierung... Hinweis: Dies ist eine gekürzte Anzeige von OFFICESAX.de - OFFICE Stellen aus SAX. Alle Details erfahren Sie in der Originalanzeige auf <https://www.officesax.de/jobs/257236/sales-manager-m-strich-w-strich-d-fuer-stark-wachsendes-rtls-unternehmen-in-voll-oder-teilzeit>. Mit Klick auf die Schaltfläche 'Weiter zur Bewerbung' (oder ähnlich lautend) kann es sein, dass Sie hier erst ein Konto anlegen müssen. Sie finden diese Anzeige auch direkt auf der Karrierewebsite des Arbeitgebers auf [Empfehlungsbund.de](https://www.empfehlungsbund.de). Schlagworte: Marketing, Manager, Management, Online-Marketing, Social-Media-Marketing, Marktforschung, SEO, Teamleiter, Führungskraft, Unternehmenskommunikation, Sales, Abteilungsleiter, Vertrieb, RTLS, Ortungssystem, Echtzeit Lokalisierung, B2B, technischer Vertrieb, technical sales manager, sales manager, key account manager, Betriebswirt, wirtschaftswissenschaften, BWL, Kaufmann, Kauffrau, Verkauf, Betriebswirtschaftslehre, Betriebswirtschaft, sale, Kundenakquise, Vertriebsmanagement, Vertriebsnetzwerk, Netzwerker, Networking, Lead-Generierung, Verkaufsstrategien, Strategie.

Kontakt

ZIGPOS GmbH
Räcknitzhöhe 35A
01217 Dresden

www.officesax.de/jobs/257236/sales-manager-m-strich-w-strich-d-fuer-stark-wachsendes-rtls-unternehmen-in-voll-oder-teilzeit?utm_campaign=Feedexport-ff&utm_content=ff&utm_medium=web&utm_source=wachstumsregion-dresden&utm_term=ff-Stelle