Wachstumsregion DRESDEN

Soloplan GmbH: Sales Manager [m|w|d] | Verkehrswirtschaftler für den Vertrieb unserer Logistiksoftware

Arbeitsort: Cottaer Straße 2, 01159 Dresden
Einstellungstermin: nächstmöglich

Sie betreuen eigenverantwortlich vom Standort Dresden ein Vertriebsgebiet und erhalten die Unterstützung eines international aufgestellten und erfahrenen Vertriebsteams. Ihre Aufgaben - Akquirierung von neuen Interessenten - Analyse des Bedarfs vom Kunden und Darlegung der Optimierungsmöglichkeiten mit Hilfe unserer Softwarelösung - Präsentation unserer Softwarelösung beim Kunden vor Ort - Durchführung von Angebots- und Vertragsverhandlungen - Fortlaufende Kundenbetreuung - Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung Ihr Profil - Abgeschlossenes Studium mit Fachrichtung Logistik, Verkehr, Wirtschaft oder Wirtschaftsinformatik oder vergleichbare vertriebsorientierte Berufsausbildung - Erste Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position - IT-Affinität und Logistikkenntnisse wünschenswert - Ausgeprägte Kommunikations-... Hinweis: Dies ist eine gekürzte Anzeige von OFFICEsax.de - OFFICE Stellen aus SAX. Alle Details erfahren Sie in der Originalanzeige auf https://www.officesax.de/jobs/211046/sales-manager-m-w-d-verkehrswirtschaftler-fuer-den-vertrieb-unserer-logistiksoftware-in-dresden. Mit Klick auf die Schaltfläche 'Weiter zur Bewerbung' (oder ähnlich lautend) kann es sein, dass Sie hier erst ein Konto anlegen müssen. Sie finden diese Anzeige auch direkt auf der Karrierewebseite des Arbeitgebers auf Empfehlungsbund.de. Schlagworte: Vertrieb, Verkauf, Sales, Vertriebsaußendienst, Außendienst, Kommunikation, Kundenakquise, Kundenbetreuung, Neukundengewinnung, Präsentationen.

Kontakt

Soloplan GmbH
Cottaer Straße 2
01159 Dresden

www.itsax.de/jobs/210859/software-consultant-m-w-d-fuer-unser-logistik-software-in-dresden?utm_campaign=Feedexport-ff&utm_content=ff&utm_medium=web&utm_source=wachstumsregion-dresden&utm_term=ff-Stelle

© 2006–2024 JobManager 3.0.1 by pitcom GmbH