



Soloplan GmbH: Inside Sales Agent [m | w | d]

Arbeitsort: Cottaer Straße 2, 01159 Dresden

Einstellungstermin: nächstmöglich

Individuell abgestimmt auf Ihre Fähigkeiten übernehmen Sie herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben in unserer Vertriebsabteilung. Ihre Aufgaben - Recherche potentieller Interessenten - Telefonische Kontaktaufnahme mit potentiellen Kunden mit dem Ziel Termine für unser Vertriebsteam zu vereinbaren - Pflege und Aktualisierung des Kundensystems - Unterstützung und Zusammenarbeit mit den Vertriebsmitarbeitern Ihr Profil - Freude am Kundenkontakt - Spaß am Telefonieren - Sehr gute Deutschkenntnisse für unser nationales Team; alternativ sehr gute Englischkenntnisse für unser internationales Team - Eigeninitiativ und teamfähig - Gute MS-Office Kenntnisse Ihre wöchentliche Arbeitszeit während der üblichen Geschäftszeiten, können Sie sich in Abstimmung mit unserer Teamleiterin ? im Rahmen einer Teilzeitbeschäftigung (bis zu 20 S... Hinweis: Dies ist eine gekürzte Anzeige von OFFICESax.de - OFFICE Stellen aus SAX. Alle Details erfahren Sie in der Originalanzeige auf <https://www.officesax.de/jobs/211043/inside-sales-agent-m-w-d-in-dresden>. Mit Klick auf die Schaltfläche 'Weiter zur Bewerbung' (oder ähnlich lautend) kann es sein, dass Sie hier erst ein Konto anlegen müssen. Sie finden diese Anzeige auch direkt auf der Karrierewebsite des Arbeitgebers auf [Empfehlungsbund.de](https://www.empfehlungsbund.de). Schlagworte: Telemarketing, Kaltakquise, telefonische Kundenakquise, telefonische Kundengewinnung, Call Center Agent, Call Center, Inside Sales, Vertriebsinnendienst.

Kontakt

Soloplan GmbH

Cottaer Straße 2
01159 Dresden

www.itsax.de/jobs/210859/software-consultant-m-w-d-fuer-unser-logistik-software-in-dresden?utm_campaign=Feedexport-ff&utm_content=ff&utm_medium=web&utm_source=wachstumsregion-dresden&utm_term=ff-Stelle